Yamagata Bank NEWS RELEASE

2022 年 12 月 9 日

各位

「やまぎんビジネスマッチングサービス」の取扱開始について

株式会社山形銀行（頭取　長谷川　吉茂）は、お客さまの課題解決や地域活性化を支援するビジネスマッチングへの取り組みを強化するため、「やまぎんビジネスマッチングサービス」の取り扱いを開始いたしますのでお知らせいたします。

本サービスはリンカーズ株式会社（代表取締役社長　前田　佳宏）が開発した、SaaS 型ビジネスマッチングプラットフォームであり、東北の第一地銀では初の導入となります。

ご契約いただいたお客さまは、プラットフォーム上で自社が取り扱う商材（商品やサービス）を公開することができるほか、他社が公開している商材とのビジネスマッチングについても自ら商談を依頼できますので、販路拡大や自社経営課題の解決に向けたビジネスチャンスを広げることが可能となります。

当行では、今後ともお客さまの多様なニーズにお応えするため、引き続き各種サービスの拡充に努めてまいります。

記

１．　取扱開始日　：　2022 年 12 月 12 日（月）

２．　サービス概要

項目	内容
名称	やまぎんビジネスマッチングサービス（やまぎん BMS）
対象者	法人および個人事業主のお客さま
利用料金	月額 2,750 円＜税込＞ ※　初年度の利用料金は無料です（申込日の属する月および翌月 1 日からの 1 年間は無料期間となります）。
特徴	①　販路拡大を希望されるお客さま向けのサービス 写真や動画、チラシ・パンフレットなどを使って、自社の商品やサービスを効果的にアピールすることが可能です。 ②　自社の課題解決を希望されるお客さま向けのサービス 新たな商品やサービスの導入に向けたビジネスマッチングについて、自ら商談依頼を行うことが可能です。 ③　広域連携機能＜2023 年 3 月　機能拡充予定＞ 当行とお取引のない県外企業の情報も掲載されますので、全国の様々な企業の案件を閲覧・商談依頼いただくことが可能となります。

山形銀行

３．　リンカーズ株式会社の概要

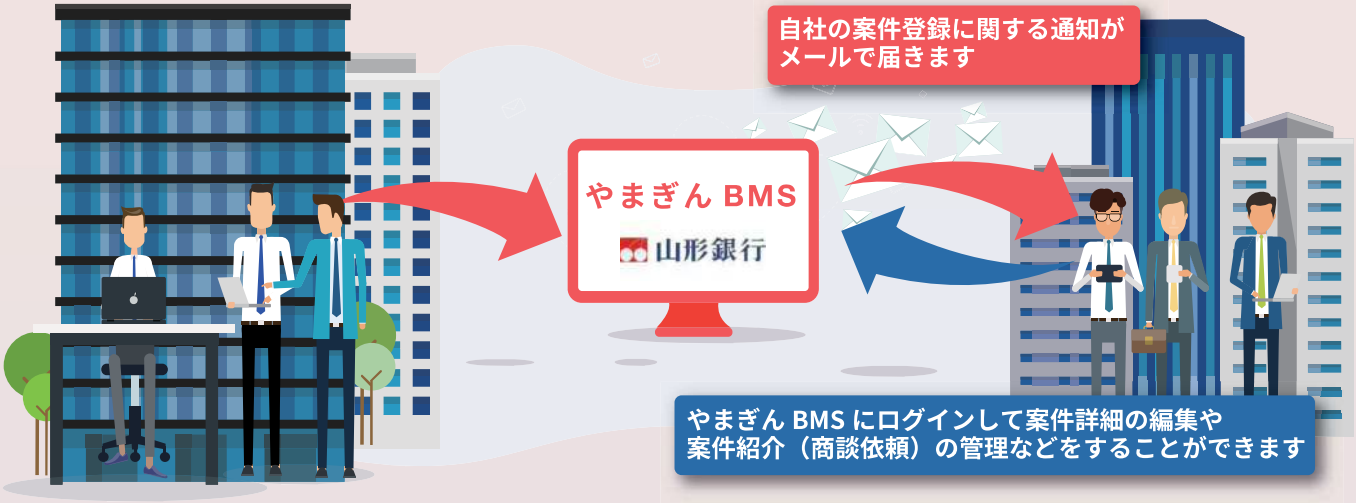
社名	リンカーズ株式会社
代表者	代表取締役社長　前田　佳宏
本社住所	東京都文京区後楽二丁目３番21号（住友不動産飯田橋ビル）
URL	https://corp.linkers.net/
事業概要	ビジネスマッチング事業、リサーチ事業、他

以上

本件に関するお問い合わせ先
経営企画部　広報室
TEL　023－623－1221（代表）
【受付時間】９：00～17：00

『やまぎんビジネスマッチングサービス』のご案内

当行のビジネスマッチングは、「やまぎん BMS（BMS：ビジネスマッチングサービス）」により運用いたします。



『案件詳細』画面

写真や動画、チラシ・パンフレットなどを使って、自社の商品をアピールすることができます。

やまぎんBMSの概要

- やまぎんBMSは専用アカウントに限りログインが可能です。自社の関連情報に限りアクセスが可能であり、他の提携先の案件を閲覧することはできません。
- やまぎんBMSに登録されている自社の案件詳細を編集すること、案件紹介（商談依頼）や請求書関連業務を閲覧・管理することが可能です。また、自社に関する案件紹介（商談依頼）や請求書発行をお知らせする通知メールが専用アカウントの登録メールアドレス宛てに届きます。
- 専用アカウントの発行は必要に応じて複数のご登録も可能です。
- やまぎんBMSはリンカーズ株式会社が開発したシステムで、システム的なメンテナンスについてはリンカーズ株式会社が行います。

専用アカウントの申込方法

- 必要事項をご記入のうえ、専用アカウント発行申し込みのメールを、**yb818fdg01@yamagatabank.co.jp** 宛てにご送信ください。複数の専用アカウントをご希望する場合は、各担当者毎に必要事項をご記入ください。
  必要事項：企業名、担当者名（フリガナ）、部署名、役職名、メールアドレス、電話番号（または携帯電話番号）
- やまぎんBMSより、ご記入いただいたメールアドレス宛てに専用アカウント発行メールをお送りいたします。
  メール内容に沿ってログインをお願いいたします。

お問合せ先

山形銀行

山形銀行　営業企画部　法人企画グループ　ビジネスマッチング担当
TEL：023-634-7027　メールアドレス：yb818fdg01@yamagatabank.co.jp
＜受付時間＞9:00～17:00　　※銀行の休業日を除きます。

（2022.10）

特　徴 1

アカウント利用料は 1 社につき月額 2,750円（税込）
※「やまぎん会」会員の場合は月額 1,870 円（税込）
（アカウントはいくつでも発行できます。）

担当者ごとにアカウント発行が可能

企業単位ではなく担当者ごとにアカウントを発行することが可能なので、営業 / 開発 / 総務など、課題の異なる部署 / 担当者ごとにご利用いただけます。

特　徴 2

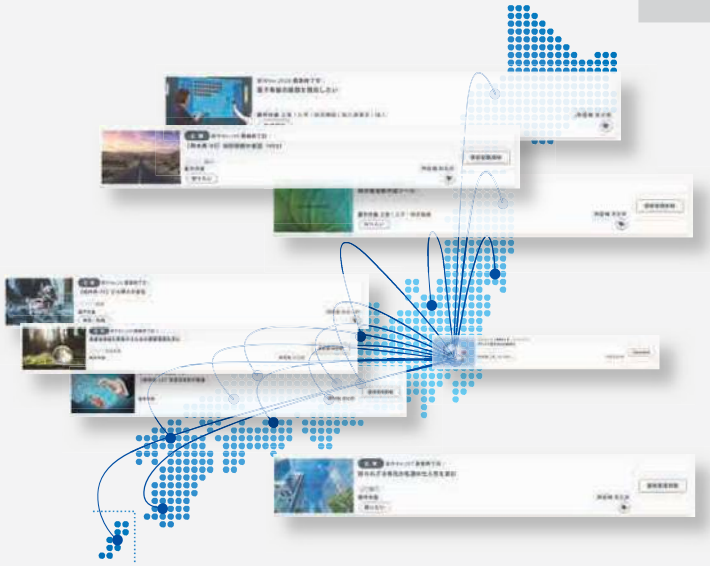
自社の製品やサービスを
アピールすることができる

『案件詳細』画面

写真や動画、チラシ・パンフレットなどを使って、自社の商品をアピールすることができます。

特　徴 3

広域連携機能により、当行とお取引のない
県外企業とのビジネスマッチングも可能

『応募可能案件一覧』画面

「やまぎん」が持つ案件だけでなく、当行とお取引のない県外企業やリンカーズ社が持つ大手企業の発注情報も掲載されています。地域の枠にとらわれず、全国の様々な企業の案件を閲覧・商談依頼ができることでビジネスチャンスを広げることができます。